

ANÁLISIS

CORTO Y AL COSTO

México buscará impulsar el crecimiento y compensar el debilitamiento de la demanda estadounidense promoviendo cambios a las leyes fiscales y de pensiones, dijo el secretario de Hacienda, Agustín Carstens. "En el futuro, la economía de México tendrá niveles de crecimiento más elevados" conforme los cambios a las leyes actuales entren en vigor, dijo Carstens en Washington durante la conferencia del Consejo de las Américas. La economía mexicana está enfriándose, tras expandirse al ritmo más veloz en seis años, por la menguante demanda estadounidense de exportaciones mexicanas y la caída de los precios del crudo. Los cambios a las leyes son "muy importantes", dijo Carstens.

La cementera Holcim adquirió 47.3 por ciento de la empresa Jurong Cement Limited (JCL) en Singapur, por cerca de 30 millones de dólares. La firma en Singapur está enfocada a la producción y comercialización de concreto premezclado y tiene también presencia en el mercado de la escoria proveniente de los hornos acereros, en morteros y en el cemento en saco. En el año 2006, JCL vendió alrededor de 800 mil metros cúbicos de concreto premezclado y está listada en el Singapur Exchange Securities Trading Limited (SGX-ST), precisa Holcim en un comunicado. Holcim anunció una oferta obligatoria por las acciones restantes a los accionistas minoritarios.

En abril, el Indicador Agregado de Tendencia (IAT), que refleja la trayectoria probable de la actividad manufacturera, registró un nivel de 50.7 puntos, una baja de 5.3 puntos respecto a marzo de 2007, el cual fue de 56. Esta variación se originó de la caída de tres de sus cinco componentes, informó el Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Resaltó que el Indicador de Confianza del Productor, que busca tomar el pulso del ambiente general de los negocios, se ubicó en 53.2 puntos con lo que descendió un punto que relación al del mes previo, cuando se ubicó en 54.2 puntos.



NO A ETANOL COMO SUSTITUTO TOTAL DE GASOLINA

Combustibles: El ex director de postgrado en economía petrolera, Carlos Mendoza, rechaza el uso total de etanol como sustituto de la gasolina, pero lo defiende como aditivo del combustible en un 5.0 o 10.0 por ciento. El ex director de la estatal Petróleos de Venezuela (Pdvsa) dijo que es imposible sustituir con etanol 20 o 30 por ciento del consumo de gasolina, porque habría que sembrar el mundo entero con caña de azúcar y maíz. **CUARTOSCURO**

INFIERNO LABORAL

ENRIQUE LARIOS

El Primero de Mayo

La época del industrialismo se inicia con el desarrollo de las máquinas; con ellas el intelecto humano pone de relieve su potencial, al emplear fuerzas superiores a las que le dotó la naturaleza.

El desarrollo de tales artefactos llegó hasta la combinación y control de diversos elementos como el agua y el fuego, entonces nuestra especie logró entender que podía multiplicar la producción de bienes para cambiar las condiciones de vida en todos sus aspectos y sobrevino el fenómeno de la fábrica.

Con ella cambió definitivamente la economía, sin embargo, también aparecieron conflictos novedosos como la "lucha social" dentro del Estado nacional, entablada entre grupos de individuos que discutían por los extremos de desigualdad en que se verificaban sus vidas.

Unos acumularon riquezas inimaginables por ser los poseedores de los medios de producción, mientras que las mayorías se debatían en la miseria y la explotación, al tener como único patrimonio su fuerza de trabajo, pero además esta se encontraba expuesta a ambientes laborales agresivos estando en peligro constante de sufrir accidentes o adquirir enfermedades de trabajo, de las cuales el patrón no se hacía cargo.

El conflicto jurídico surgido al interior de las fábricas, partía del concepto de que el mundo lo movía la voluntad individual, inspirada en que todos los hombres eran libres e iguales, siendo factible adquirir obligaciones a cambio de derechos-migaja; en la práctica esto se traducía en contratos de adhesión por los cuales los empleados se veían en la necesidad de aceptar las condiciones de trabajo que le imponía el patrón, siendo relevantes los conceptos de salario y jornada.

Fue representativo el silencio legal que permitía a los patrones pagar bajos salarios a cambio de jornadas laborales extenuantes, que además del abuso e inmoralidad de los avaros, estos compro-

metían la salud de todos los empleados; tal circunstancia los llevó a asociarse con el propósito de negociar sus condiciones de trabajo frente a la empresa pero el aparato oficial no se les permitió, al negarle personalidad jurídica a los sindicatos y decretar que esas uniones obreras y la intención de contratar colectivamente eran conductas contrarias a la patria y al Estado de Derecho.

Hubo obreros con dignidad que prefirieron seguir luchando sin tener armas ni preparación bélica como los cuerpos de represión estatal, sino con la razón que da la resistencia pacífica a través de la huelga; de inmediato la maquinaria legislativa penalizó con años de cárcel a los trabajadores que intentaran formar un sindicato, negociar un contrato colectivo de trabajo o estallaran una huelga.

La coacción no amedrentó a los empleados y tomando la forma de movimiento obrero siguieron luchando en los centros industriales y llenando las penitenciarías de inocentes, de suerte que los gobernantes empezaron a discutir sobre la tolerancia hacia las organizaciones de trabajadores, dejando a los patrones la responsabilidad de acordar con los sindicatos las condiciones de trabajo.

No era momento de bajar la intensi-

SIGNOS VITALES

PEDRO TELLO VILLAGRÁN

Del optimismo a la realidad

Cayeron los dos últimos bastiones del optimismo económico oficial. Frente a la evidencia estadística de una economía que avanza con mayor lentitud de la esperada en los primeros meses del año, el Banco de México y la Secretaría de Hacienda y Crédito Público terminaron por aceptar lo que era innegable: en 2007 la economía mexicana registrará un crecimiento menor al originalmente pronosticado. Dicho en otras palabras, perdemos más altura de la esperada.

Recordemos que en los Criterios Generales de Política Económica se anticipaba un incremento de 3.6 por ciento en la producción de bienes y servicios. Esto indicaba que el primer año de gobierno estaría marcado por la desaceleración. Había consenso en torno a ello. Sin embargo, los primeros indicios de la actividad económica nacional y del sector fabril estadounidense, apuntan hacia un enfriamiento mayor. Este deterioro condujo a los analistas del sector privado y del medio académico a recortar sus estimaciones, ubicando el crecimiento alrededor de 3.3 por ciento para este año.

Pese a ello, las autoridades monetarias y hacendarias aseguraban que no había razones para realizar ajustes en sus escenarios macroeconómicos y decidieron conservar sus pronósticos originales. Pero la realidad terminó por imponerse a principios de esta semana. Mientras la Secretaría de Hacienda redujo a 3.3 por ciento su estimación del crecimiento económico, los economistas del banco central situaron el avance esperado entre 3 y 3.5 por ciento, lo que significa un ajuste a la baja de un cuarto de punto porcentual respecto a su previsión inicial.

El deterioro en el ambiente para los negocios ha sido mayor al esperado, así que nos encontramos ante un escenario paradójico: tenemos una economía fortalecida en sus signos vitales (finanzas públicas, inflación, tipo de cambio y tasas de interés), pero sin capacidad para mantener su ritmo de avance. La estabilidad macroeconómica está garantizada, pero carecemos de vitalidad para mantener el paso.

La industria mexicana, que en junio de 2006 creció más de 7 por ciento, prácticamente se estancó en febrero; la inversión productiva, que avanzaba a tasas de dos dígitos hace unos cuantos meses, ha perdido buena parte del dinamismo mostrado; las exportaciones no petroleras crecen a un ritmo cada vez menor; los consumidores mexicanos y prefieren posponer la compra de bienes de consumo duradero debido al deterioro en sus niveles de confianza; entre los industriales del país se desvanece el optimismo de los meses previos; el crédito de la banca comercial al sector privado, especialmente el hipotecario y el empresarial, crece a un ritmo cada vez menor y el sector fabril estadounidense, principal consumidor de las exportaciones mexicanas, se desacelera con mayor intensidad.

En estas condiciones no parece haber espacio para el optimismo en materia de empleos, ni razones para suponer que mejorará la calidad de vida de la mayor parte de los hogares mexicanos. Una vez más nos enfrentamos un difícil primer año de gobierno. Es cierto que no avanzamos por un ambiente recesivo, ni padecemos un panorama marcado por la crisis económica, pero también lo es que nuestra economía no puede sostener su dinámica expansiva y carece de los atributos necesarios para generar siquiera las mismas fuentes de trabajo del año previo.

Si a ello agregamos el aumento de un cuarto de punto porcentual en las tasas de interés, de acuerdo con la más reciente subasta de valores gubernamentales, entonces el panorama luce más complicado para sostener el avance del consumo por la vía del crédito o de la inversión a través del financiamiento al sector empresarial. En suma, 2007 será otro año de esperanzas aplazadas por una realidad que terminó por imponerse al optimismo gubernamental.

Analista económico y financiero
Socio Director del Despacho Robledo, Tello y Asociados S.C.

dad de los reclamos y las prohibiciones se convirtieron en los derechos de libertad sindical, negociación colectiva y huelga.

Este patrimonio social se consolidó con gestas como la de los mártires de Chicago, que en 1886 salieron a las calles a conquistar la jornada de ocho horas; después de una agresión de la policía fueron detenidos y sometidos a juicio sumario ordenado por un gobierno injusto, bárbaro y cruel que atacó las ideas de líderes obreros como Augusto Spies, Miguel Schwab,

Oscar W.Neebe, Adolfo Fischer, Luis Lingg, Jorge Engel, Samuel Fielden y Alberto R. Parsons.

Fue tan grotesca la comedia llamada juicio en contra de estos líderes, que trascendió todas las fronteras censurando a un gobierno inmoral que asesina a sus conciudadanos, porque exponían con la palabra hablada y escrita las causas de los conflictos sociales, las circunstancias y las leyes que hacen a los seres humanos cada vez menos libres.

¡Primero de Mayo, día de los trabajadores!

Abogado y profesor. Seminario de Derecho del Trabajo y de la Seguridad Social de la Facultad de Derecho-UNAM
E-mail: enlarios@hotmail.com

MIGUEL MESSMACHER... SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LA ECONOMÍA

Fuerza de la demanda interna

“Hay ciertas condiciones que han evolucionado de manera favorable a lo largo del año y que nos permiten anticipar que la demanda interna se va a mantener creciendo a tasas elevadas.”

TITULAR DE LA UNIDAD DE PLANEACIÓN ECONÓMICA DE LA HACIENDA PÚBLICA DE LA SHCP

ECONOMÍA Y POLÍTICA

GREGORIO VIDAL

Las grandes empresas y la economía mundial

En días pasados se anunciaron dos operaciones de compra-venta de acciones que involucran a dos importantes grupos industriales de México. Por un lado, se informó que Telefónica de España en asociación con las italianas Generali, Benetton, Intesa San Paolo y Mediobanca adquiriría el 18 por ciento del capital ordinario de Telecom Italia, que pertenecía al grupo Pirelli a través de la sociedad Olimpia. Por otro lado, el grupo Italo-Argentino Techint, por medio de su empresa Ternium, llegó a un acuerdo para comprar el 100 por ciento de las acciones de IMSA, con matriz en Monterrey y operaciones en Estados Unidos, México y Guatemala.

Techint realizó en 2005 la adquisición de Hylsa al grupo Alfa, la operación incluyó la participación indirecta que tenía la firma regionmontana en Sidor, el mayor productor de acero de Venezuela. Como en el caso de otras ventas de grandes empresas realizadas en el país habrá en su momento una oferta pública en bolsa por el total de las

acciones emitidas y en circulación. IMSA es una compañía controlada en 90.4 por ciento por los hermanos Fernando y Marcelo Canales Clariond. Para Techint es una operación importante al establecer una complementariedad entre sus firmas y tener una presencia directa en el mercado de Estados Unidos. Pero además fortalece al grupo en América frente a su mayor competidor, Mittal-Arcelor.

En diciembre de 2006, el grupo Mittal-Arcelor, con matriz en Inglaterra y Luxemburgo, había anunciado la compra del 100 por ciento de SICARTSA y Border Steel al grupo Villacero. Esta operación concluyó en el mes de abril. En conjunto la mayor parte de la producción de acero queda en manos de dos transnacionales, ninguna de ellas con matriz en México. Bajo estas condiciones nada garantiza que en el futuro las decisiones de inversión de estas firmas se tomen considerando las necesidades y características del mercado en México. Los empresarios del país que controlaban estas firmas

-algunas de ellas privatizadas en años recientes- decidieron vender antes que plantearse estrategias de competencia frente a las grandes corporaciones transnacionales. Lo notable del caso es que tanto Techint, como Mittal son firmas que se han internacionalizado con fuerza en años recientes.

En el caso de la operación entre Telefónica y Telecom Italia, la firma de México implicada es América Móvil, una de las compañías del grupo Carso. Semanas antes la firma con matriz en México en asociación con ATT habían presentado una oferta para comprar las acciones de Olimpia. En su momento hubo reacciones del gobierno italiano que preferían socios de Italia y en su caso de Europa para entrar en Telecom Italia. La oferta encabezada por Telefónica revela que lograron su objetivo. La firma española, más socios italianos alcanzaron una participación del 23 por ciento del capital, quedando como el principal accionista.

Para el grupo de Carlos Slim la operación tiene repercusiones en América Latina. En

Brasil, con mucho el mayor mercado del área, Telefónica comparte con Portugal Telecom, Vivo, la operadora de telefonía inalámbrica número uno de Brasil. También posee Telesp, la segunda mayor proveedora de telefonía fija en el estado de Sao Paulo. Mientras, Telecom Italia es dueña de TIM Brasil, la segunda firma de telefonía móvil, después de Vivo y la firma italiana es parte del grupo de accionistas que controlan Brasil Telecom, la número tres en línea fija de Brasil. América Móvil es propietaria de Claro, el tercer proveedor de telefonía de ese país. En diciembre de 2006 hubo ofertas para adquirir a TIM que como se concluye no prosperaron. En telefonía la competencia en América Latina es entre dos grandes firmas telefónicas por un lado y Telmex-América Móvil por otro. Como en otras regiones no hay opción frente a los oligopolios.

Coordinador del Programa de Investigación "Integración en las Américas" de la UAM
E-mail: gregorio_vidal@yahoo.com.mx